

## Territory Manager (m/w)

### Vertrieb Abdominelle & Thorakale Aortenstent Prothesen: TEVAR - EVAR - TAA - AAA - BAA

Wir sind eine Tochtergesellschaft des weltweit agierenden Konzerns WerfenLife. Die WerfenLife Gruppe produziert und vertreibt seit über 40 Jahren Spitzentechnologie und innovative Lösungen für den Gesundheitssektor.

Seit 1991 sind wir auf dem deutschen Markt mit Implantaten und hochwertigen Einmalprodukten tätig und besitzen durch unsere langjährige Marktpräsenz einen hohen Bekanntheitsgrad.

Nicolai teilt sich in drei Business Linien auf. Die Endovaskular-Sparte ist für den Direktvertrieb der Bolton Medical Produkte in Deutschland verantwortlich. Zwei weitere Geschäftsbereiche vertreiben Produkte anderer ausländischer Lieferanten für die Fachgebiete innere Medizin und interventionelle Anwendungen.

**Nicolai Medizintechnik GmbH**  
**Ostpassage 7**  
**30853 Langenhagen**

Erfahren Sie mehr über uns und unsere Produkte im Internet unter:

[www.boltonmedical.com](http://www.boltonmedical.com)

[www.werfenlife.com](http://www.werfenlife.com)

[www.nicolai-medizintechnik.de](http://www.nicolai-medizintechnik.de)

Für das Außendienstteam „Endovaskuläre Produkte“ suchen wir zum nächstmöglichen Termin vier weitere Medizinprodukteberater. Die zu bearbeitenden Gebiete befinden sich in Nord-Deutschland, im südlichen Teil der neuen Bundesländer, im Ruhrgebiet sowie im Bereich Rhein-Main.

#### Die Aufgabenstellung:

- Vorstellung und Demonstration des RELAY-Systems von Bolton Medical zur endovaskulären Versorgung von thorakalen Aortenpathologien
- Vorstellung und Demonstration des neuen TREO-Systems von Bolton Medical zur endovaskulären Versorgung von Bauchortenaneurysmen
- kompetenter Ansprechpartner für Anwender und Klinikverwaltung
- Klinische Assistenz bei den Produkteinsätzen
- Messe- und Kongressbegleitung im In- und Ausland

#### Das Anforderungsprofil:

- Erfahrung im OP / Katheterlabor möglichst TEVAR/ EVAR / TAVI / Gefäßprothesen oder andere interventionelle Techniken
- Erfahrung im Vertrieb medizintechnischer Produkte
- Quereinsteiger mit Vertriebstalent ohne bisherige Erfahrung in der Medizintechnikbranche wie z. B. Klinikmitarbeiter aus dem OP, Katheterlabor oder der Radiologieassistenz erhalten eine fundierte, praxisbezogene Ausbildung durch unser Team
- Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft (PKW) und hohes persönliches Engagement
- Spaß am Umgang mit Menschen, Kontaktfreude sowie Teamfähigkeit

Wir sind ein professionell aufeinander eingespieltes Team mit langjähriger Erfahrung im Vertrieb hochwertiger Medizinprodukte. Engagierten Mitarbeitern bieten wir eine langfristige Perspektive. Neben einem leistungsgerechten Gehalt stellen wir einen Dienstwagen, der auch für die private Nutzung zur Verfügung steht. Weitere Informationen finden Sie auf unserer Homepage in der Rubrik Karriere.

Bei Interesse senden Sie bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angaben zum Gehaltswunsch und Eintrittstermin, bevorzugt per Email mit PDF-Anhang an:

[bewerbung@nicolai-medizintechnik.de](mailto:bewerbung@nicolai-medizintechnik.de)